



Das Autohaus Eckl, ein erfolgreiches Familienunternehmen mit mehr als 75 Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen, sucht für seinen Standort in Würnsdorf ab sofort einen

Automobilverkäufer (m/w/d)

Vollzeit - sofortiger Eintritt

Wir wenden uns an eine dynamische Persönlichkeit, die gemeinsam mit unserem gut strukturierten Team den Vertrieb der Marken Mazda und Mercedes-Benz im Most- und Waldviertel, sowie über die Grenzen hinaus, ausbauen und weiterentwickeln möchte.

Aufgabengebiete

- Akquisition von Neu- und Bestandskunden im Innen- und Außendienst (Kalt- und Warmakquise) sowie die (Mit-) Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Kundengewinnung
- Erstellung von Angeboten und entwickeln von Strategien für die Steigerung von Verkäufen
 - Vom Erstkontakt über eine Probefahrt bis hin zum Vertragsabschluss und Auslieferung ist es Ihre Stärke, unsere Kunden für unser Unternehmen und unsere Marken zu begeistern.
 - Dabei gehen Sie auf die unterschiedlichsten Kundenbedürfnisse ein und präsentieren die geeignete Lösung aus unserem vielfältigen Angebot.
- Eigenverantwortliche Abwicklung sämtlicher verkaufsrelevanter Prozesse (Produkt- und Lösungspräsentationen, Vertragsverhandlungen und -gestaltung, uvm.)
- Langfristige Kundenbeziehungen sind für Sie die Basis Ihres Erfolges, dazu bauen Sie auf unsere Kundenkartei auf.
- Mitarbeit bei der Marktbeobachtung und Marktanalyse
- Datenmanagement mit einem CRM-System

Qualifikationen

Es ist für Sie selbstverständlich stets die „Extrameile“ für die Zufriedenheit unserer Kunden und Ihrer Kollegen zu gehen.

- Sie haben eine positive Lebenseinstellung und einen gesunden Humor.
- Sie haben ein sicheres und freundliches Auftreten gegenüber Kunden.
- Sie sind zuverlässig und arbeiten gerne in Eigenverantwortung.
- Sie definieren Ihren Erfolg anhand messbarer Ergebnisse.
- Sie haben ein gutes Zeitmanagement und einen guten Umgang mit PC und Tablet.
- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder sind ein talentierter Quereinsteiger.
- Sie sind eine kommunikationsstarke und zielorientierte Persönlichkeit, daher ist Akquise kein Fremdwort für Sie, sondern wesentlicher Bestandteil Ihres Erfolges.

Wir bieten Ihnen

- Dienstwagen, Handy und PC - auch zur privaten Nutzung
- Zusammenarbeit mit einem jungen Team in einem erfolgreichen und modernen Autohaus.
- Eine selbstständige und verantwortungsvolle Position in einem dynamischen Umfeld.
- Attraktive Entlohnung: attraktives monatliches Fixgehalt zzgl. variabler Gehaltsbestandteile für Verantwortung und Erfolg. Details dazu in einem persönlichen Gespräch.

Aus gesetzlichen Gründen weisen wir darauf hin, dass das kollektivvertragliche Mindestgehalt pro Monat für diese Position BG D, 5. Berufsjahr ca. € 2.356, -- für 38,5h/Wo beträgt. Die tatsächliche Arbeitszeit beträgt 45 Wochenarbeitsstunden und wird mittels Provisionen abgegolten.

Gerne haben wir die Bereitschaft zur Überbezahlung, überzeugen Sie uns.

Wenn Sie Interesse an dieser herausfordernden und abwechslungsreichen Aufgabe haben, senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an:

Autohaus Eck GmbH
z.H.: Herr Matthias Eckl oder m@eckl.com (Email bevorzugt)

Würnsdorf 93
3650 Pöggstall