



## KUNDENVERANTWORTLICHER IM TECHNISCHEN VERTRIEB (W/M/D)

Aus unserer Sicht brauchen Kundenbeziehungen mehr als nur eine saubere Auftragsabwicklung. Sie brauchen jemanden, der zuhört und die richtigen Fragen stellt, der Zusammenhänge erkennt, wirtschaftlich denkt und die Beziehung bewusst gestaltet.

### Dafür suchen wir genau dich

---

- **Betreuung unserer bestehenden Industriekunden** und bewusste **Gestaltung** der Zusammenarbeit.
- Verantwortung für die **Wirtschaftlichkeit und Weiterentwicklung des Produktportfolios**.
- **Betrachtung der gesamten Wertschöpfungskette** des Kunden, mit Blick auf das, was wirklich gebraucht wird.
- **Koordinierendes Bindeglied zwischen Kunde und den internen Bereichen**, damit aus Anforderungen umsetzbare Lösungen werden.

### Wir passen gut zusammen, wenn du...

---

- bereits **Erfahrung in der Kundenbetreuung** sammeln konntest.
- **Beziehungen** nicht nur verwaltest, sondern **aktiv gestaltest**.
- **wirtschaftlich denkst**, ohne das große Ganze aus dem Blick zu verlieren.
- **technische Themen gut erfassen** und mit Kunden verständlich besprechen kannst.
- du **selbstorganisiert arbeitest** und nicht darauf wartest, dass dir jemand jeden Schritt vorgibt.

### Das kannst du von uns erwarten

---

- Einen **langfristigen** Platz in einem kleinen **familiären Team**, dem ein gutes Miteinander wichtig ist.
- **Stabilität und Nachhaltigkeit**, anstatt schnellem Wachstum und Gewinnmaximierung.
- **Freiraum dich selbst zu organisieren**. Darunter verstehen wir auch, dass du dir deine Arbeitszeit im Rahmen der Gleitzeitvereinbarung selbst einteilen kannst.
- **Flache Hierarchien statt starrer Prozesse**. Du kannst mit deinen Ideen aktiv und direkt beitragen.
- Ein **Gehalt**, dass sich **je nach Erfahrung** ab 65.000 € brutto pro Jahr bewegt.
- An unserem gemeinsamen Erfolg lassen wir auch dich, in Form einer **Gewinnbeteiligung** teilhaben.

Neugierig geworden? Dann schick uns ein paar  
Worte zu dir und deinen Lebenslauf an:  
[bewerbung@filzwieser.eu](mailto:bewerbung@filzwieser.eu)



Carmen Berger-Steiner  
[www.filzwieser.eu/jobs](http://www.filzwieser.eu/jobs)