

Als österreichischer Marktführer für Mischfutter entwickeln wir nicht nur unsere Produkte, sondern auch unsere Organisation konsequent weiter. Für die Neuausrichtung unseres Verkaufsinendienstes suchen wir eine engagierte Führungspersönlichkeit als

Teamleiter Verkaufsinendienst (m/w/d)

Vollzeit | Standort Pöchlarn

Ihre zukünftigen Aufgaben:

- In dieser neu geschaffenen Position entwickeln Sie unseren Verkaufsinendienst zu einer modernen und professionellen Kundenserviceeinheit weiter.
- Als Ergänzung zum Außendienst bauen Sie den aktiven Telefonverkauf aus, koordinieren Kampagnen und stellen die konsequente Nachverfolgung offener Kundenthemen sicher.
- Durch klare Prozesse, Strukturen und Verantwortlichkeiten schaffen Sie die Grundlage für eine effiziente Kundenbetreuung.
- Von exzellentem Kundenservice über professionelles Reklamationsmanagement bis zur Exportunterstützung bündeln und steuern Sie die zentralen Aufgaben eines leistungsstarken Verkaufsinendienstes.
- In enger Zusammenarbeit mit Vertrieb, Disposition und Vertriebspartnern agieren Sie mit Ihrem Team als verlässliche Kommunikationsdrehscheibe und sorgen für einen reibungslosen Ablauf für unsere Kunden.
- Dabei übernehmen Sie die fachliche und disziplinarische Führung eines fünfköpfigen Teams.
- Mit aussagekräftigen Kennzahlen, digitalisierten Prozessen und Ihrer Mitarbeit an Vertriebsprojekten entwickeln Sie den Bereich stetig weiter.

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene kaufmännische, landwirtschaftliche oder vergleichbare Ausbildung, idealerweise ergänzt durch eine weiterführende Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkaufsinendienst, Kundenservice oder Telefonverkauf, vorzugsweise im B2B-Bereich
- Führungserfahrung sowie Begeisterung für Teamentwicklung
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung mit Freude am Verkauf
- Strukturierte und umsetzungsstarke Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Darauf können Sie sich freuen:

- Eine verantwortungsvolle Führungsposition mit viel Gestaltungsspielraum
- Regelmäßige Gehaltsvorrückungen und Homeoffice Möglichkeit
- Eineinhalb zusätzliche Urlaubstage sowie 24.12. und 31.12. bezahlt frei
- Interne und externe Aus- und Fortbildungsmöglichkeiten
- Gefördertes Mittagessen sowie ein modern ausgestatteter Arbeitsplatz

Wir bieten ein **attraktives Gehaltspaket** aus **Fixum** und **Leistungsprämie**. Das kollektivvertragliche Mindestgehalt beträgt EUR 3.507,60 brutto pro Monat (Vollzeit). Abhängig von Qualifikation und Erfahrung ist eine **deutliche Überzahlung** vorgesehen.

Sie möchten den Verkaufsinendienst nachhaltig weiterentwickeln? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung (Lebenslauf, Motivationsschreiben) an: bewerbung@garant.co.at

Pöchlarn, 04.08.2026

