

Sales Engineer Lärmschutzsysteme *(m/w/d)*

Dienstort: St. Peter/Au • **Beschäftigungsumfang**: Vollzeit (38,5 h/Woche)

FORSTER ist ein international erfolgreiches Unternehmen der metalltechnischen Industrie mit rund 600 Mitarbeiter:innen. Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir eine technisch versierte Persönlichkeit, die unsere internationalen Projekte von der ersten Kundenanfrage über die Kalkulation und Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss begleitet. Der Schwerpunkt liegt auf unseren Exportmärkten, insbesondere Deutschland sowie englischsprachigen Ländern.

Aufgabengebiet:

- Bearbeitung von Kundenanfragen und technischen Ausschreibungen
- Kalkulation und Erstellung von Angeboten für Lärmschutzsysteme
- Technische und kaufmännische Abklärung von Projektanforderungen
- Betreuung und Beratung von Kunden, Planern und Bauherren im In- und Ausland
- Führung von Preis- und Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Koordination und Abwicklung von Lieferaufträgen in Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen

Anforderungsprofil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, Werkmeister- bzw. Meisterprüfung oder vergleichbar)
- Erfahrung im technischen Vertrieb, Projektverkauf oder in der Baubranche von Vorteil
- Gutes technisches und kaufmännisches Verständnis sowie Freude am Umgang mit Kunden
- Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Verhandlungsgeschick, Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Bereitschaft zu Dienstreisen

Das erwartet Sie:

- international erfolgreiche Unternehmensgruppe
- regelmäßige Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- flache Hierachien und schnelle Entscheidungswege
- vergünstigtes Mittagessen in unserer Kantine
- Firmenevents und Aktivitäten im Freizeit Club Forster
- flexible Arbeitszeiten

Für diese Position ist ein Bruttomonatsgehalt von 3.300,- Euro vorgesehen bzw. orientiert sich an Ihrer Berufsausbildung, -erfahrung und Qualifikation.

personal@forster.at
www.forster.at/karriere

Neue Wege. Klare Richtung.

FORSTER